

网上寻找免费的买家资源方式

给大家推荐的是资源比较齐全的一个网站--龙之向导，这里面汇集了绝大部分全球各国的B2B，黄页，搜索引擎，这里面就可以搜到很多的客户资源。并且结合谷歌能够获得大量的买家资料。

首先来举例教授如何利用这些资源搜到客户：

第一进入龙之向导网站，然后会看到如下结果：

 龙之向导 <input type="button" value="百度一下"/> 百万买家数据奉送				
欧洲各国外贸网站	美洲各国外贸网站	亚洲各国外贸网站	大洋洲各国外贸网站	非洲各国外贸网站
欧洲各国B2B	美洲各国B2B	亚洲各国B2B	大洋洲各国B2B	非洲各国B2B
欧洲各国黄页	美洲各国黄页	亚洲各国黄页	大洋洲各国黄页	非洲各国黄页
欧洲各国搜索引擎	美洲各国搜索引擎	亚洲各国搜索引擎	大洋洲各国搜索引擎	非洲各国搜索引擎

随意点入欧洲各国 B2B，看到如下结果：

欧洲各国B2B网站		
Alibaba	Made-in-china	china.cn
Cantonfair	Ecplaza	Manufacturers
- 法国 France -	firmafrance	algotml
	golden-trade	
- 德国 Germany -		find2trade
	germanybusinesshub	sale2b
- 西班牙 Spain -	madeinterra	
- 英国 England -	hizeurope	
	madeinterra	golden-trade
	uktradeinvest	trade-it
	business-europa	b2bindex

我们有选择性的点进去一个（所谓有选择性就是排除一些明显不进口的国家，比如这里的法国）我在这里选择西班牙的这个 madeinterra,

- 西班牙 Spain -	madeinterra
---------------	-------------

然后点击进去，进入到如下页面：



☒ Sellers ☐ Buyers

Examples: Sellers of: [sugar](#) [cement](#) [tea](#) [urea](#) [shoes](#) [iphone](#)

然后再输入关键词，我们以 dress 为例，得出如下结果：



MadeInTerra

dress

☐ Sellers ☒ Buyers

买家 81 results found.
Showing results from 1 to 20.

Google 提供的广告

在以上出来的结果中，系统默认的是 seller(也就是卖家)，我们选择 buyer,然后就出来很多公司信息。这出来的信息中并不是所有的都是有效客户，第一，服装类产品就排除中国和印度的买家，第二点击进去可以看到公司和人名，并看不到具体的联系方式，所以接下来的一步是我们要去验证是否能获得公司的联系方式。 我以我挑选出来的一个客户为例：

<http://www.tradeholding.net/default.cgi/action/viewcompanies/company>

› Nifa Textiles, Italy

Buyer and Importer of: t-shirt, polo, sweatshirt, jeans, dress, cap, swea

<http://www.tradeholding.net/default.cgi/action/viewcompanies/company>

点进去这个意大利的，出现如下结果

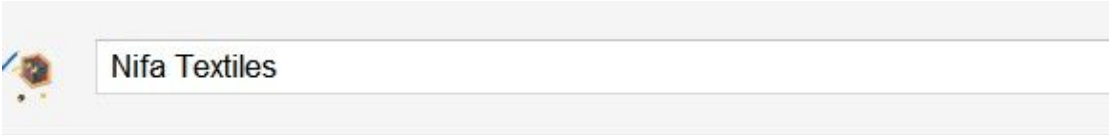
Nifa Textiles					
<p>A story of conception, design and creation. Every garment that one wears, carries with it a story; However, other garments, if created in the facilities of NIFA TEXTILES, have more elements to their story - those of quality, technology and perfection. That is why some of the world's favorite and most recognizable brands of clothing rely on NIFA TEXTILES. We mainly produce: T-shirt, polo shirt, tank top, sweat shirt, cardigan, knitted trouser, jeans, shorts and fleece jacket for Ladies, Men and Children. We deliver following fabric: Single Jersey, Interlock, Rib, Pique, French Terry, Pique, Flat Black Rib, Drop Needles and Waffle knit in cotton Viscose or mixed Composition with or without Lycra, Polar Fleece, Micro Polyester. Solid Dyed or Yarn Dyed Fabrics. Fabrics can be knitted from 90 gsm to 380 gsm.</p> <p>We are regularly Selling: t-shirt, polo, sweatshirt, jeans, dress, cap, sweatrer, socks, bags.</p> <p>We are regularly Buying: t-shirt, polo, sweatshirt, jeans, dress, cap, sweatrer, socks, bags.</p> <p>www.TradeHolding.net Tip: We always strongly recommend our members the traditional methods and rules of international trading before going into party met over the internet. Such as getting prior company confirmation by mail besides necessary cross checks done through the related local bodies of commerce, related trade associations, etc. especially before realizing transaction.</p> <table border="1"><tr><td>Contact Person:</td><td>Shakila Rahman</td></tr><tr><td>Job Title:</td><td>Production</td></tr></table>		Contact Person:	Shakila Rahman	Job Title:	Production
Contact Person:	Shakila Rahman				
Job Title:	Production				

Nifa Textiles

: Shakila Rahman

这两个就是我们需要找的信息。

前者是公司名，后者是人名。得到这两个接下来的工作就是要去谷歌里面搜索相关的客户联系方式，首先是将公司名称放入谷歌里搜索，如果搜索不到想要的结果（所谓这个结果，因为你一搜索自然会出现很多结果，并不是每个都对你有用，这个得你自己花时间去寻找有用的信息），就把公司和人名一起放进去搜索。对于这个意大利的公司，将公司名一放到谷歌里面就可以直接搜索到了公司的网站，电话和邮箱就都出来了。



找到约 112,000 条结果 (用时 0.24 秒)



以上结果点进去就是客户的网站了 <http://www.nifatextiles.com/>



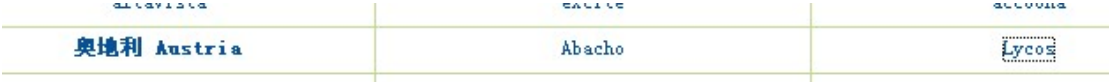
再点 [contact](#) 就可以看到联系方式，不要觉得没找到 contact，因为这里的这个单词是意大利语，长得和英语的有点像。

重要申明：如果觉得这种方式找客户很困难的话，不想找，我并不勉强，因为这只是我个人提供的一种方式，属于附加课程，学不学都在于自己的。如果决定了走外贸路学这个是必备的，当然如果您觉得自己有足够的资源，不需要这个，那就另当别论了。

以上只说了一种通过 B2B 的方式，另外还有搜索引擎的方式也是比较常用的，而且相对于 B2B 的较简单，因为通过搜索引擎出来的结果一般就是公司网站了，所以省掉了去谷歌再几度周旋的功夫，当然不排除还是要用谷歌找联系方式的结果。

以下举例以供参考。

进入欧洲各国搜索引擎，进入结果后，随意点一个奥地利的 lycos,



点进去后输入 dress 得到如下结果



dress

[Web](#) [Images](#) [Videos](#) [News](#) [Wetter](#)

Web-Resultate für: "dress"



Wedding Dresses and Bridesmaid Dresses at David's Bridal

www.davidsbridal.com/HomeView

Thank you for a wonderful experience. I found my dream dress as well as my bridesmaid dresses in less than 3 hours. We had a great time, and can't wait to wear our ...



Evening dresses, cocktail dresses, prom dresses, eDressMe

www.edressme.com

5,000 different dresses, evening, cocktail, and prom dresses. eDressMe sells formal gowns, homecoming dresses and hundreds of affordable bridesmaid dresses.



Dresses at Macy's - Short, Long, Mini & Knee Length Dresses ...

www1.macys.com/shop/womens/apparel/dresses

Buy New Dresses at Macy's. Shop Online for the Latest Mini, Short, Long & Knee Length Dresses at Macys.com. FREE SHIPPING AVAILABLE!

在以上结果中我选择第二个，点进去就进入到了公司的网站，可以直接看到的有又上角的联系电话，要想找邮箱，可以点最下角的 customer service。里面会有相关邮箱的。您肯定有问题说我怎么知道要点 customer service 就能得出结果呢，我的回答是，多次操作熟练了，加上初步判断，要想获得资料，得从哪儿找。所谓的熟能生巧。

另外不排除某些个 B2B 和搜索引擎搜索不到你想要的东西，所以找客户也并不是件轻松的事情，但是有付出必有回报，不要一味依靠一些付费的资源，有免费的还是可以拿来用滴，虽然过程曲折了些。还有因为找的客户单单通过邮件，机会太渺茫，这时候电话的作用就尤其重要了，当然，有些客户自然不会英语，但是我教授的这些方式只做参考，有条件的能用到的当然是最好，就怕有能力用而不用。不会英语的客户平时可以多和我沟通，有什么问题可以直接问我。能够用到百度很快解决的就劳驾百度下吧